

Proveedores Kineza Colombia

-Deben ser proveedores con el giro automotriz que no haga competencia directa con los productos de casa.

-Productos de fácil manejo por oficinas de correos

Acuerdos comerciales:

Debemos tener una presentación de Kineza Colombia, objetivos, crecimiento, proyección y visión, generando una necesidad que nosotros podemos cubrir

Debemos solicitar antes de llegar a un acuerdo cuáles son los diferentes tipos de descuento que se ofrece a distribuidores

En base a la presentación dada a los proveedores generándoles la necesidad de que les comercialicemos sus productos y conociendo POR ESCRITO los diferentes descuentos que manejan negociar el descuento más alto con un tiempo límite de 6 meses (A partir de la primer venta)

Requerimientos:

El servicio de Dropshipping deben considerarlo (Siempre y sin excepción)

Debido a que llegarán a nuestros almacenes, las devoluciones y garantías deberán ser siempre una vez al mes para enviar las que se acumulen y posteriormente solicitar nota de crédito

Los productos para comercializar deben contar con la siguiente información (En listado de manera individual y en hoja de cálculo) Es importante señalar que al faltar cualquiera de estos datos ES IMPOSIBLE poder comercializar los productos

-SKU

-Precio Distribuidor (Sin impuestos)

-Descripción

-Título (No mayor a 60 caracteres)

-Aplicaciones

-País de origen

-Materiales (Predominante y secundario en caso de que aplique)

-Lado (En caso de que aplique)

-Posición (En caso de que aplique)

-URL de imagen (Esta debe ser mayor a 600x600)

-Tiempo de garantía

-Condiciones de Garantía

